

KOR

Global Business Partner



Contents



Global Business
Partner

Company

- 06 회사개요
- 10 해외법인 소개

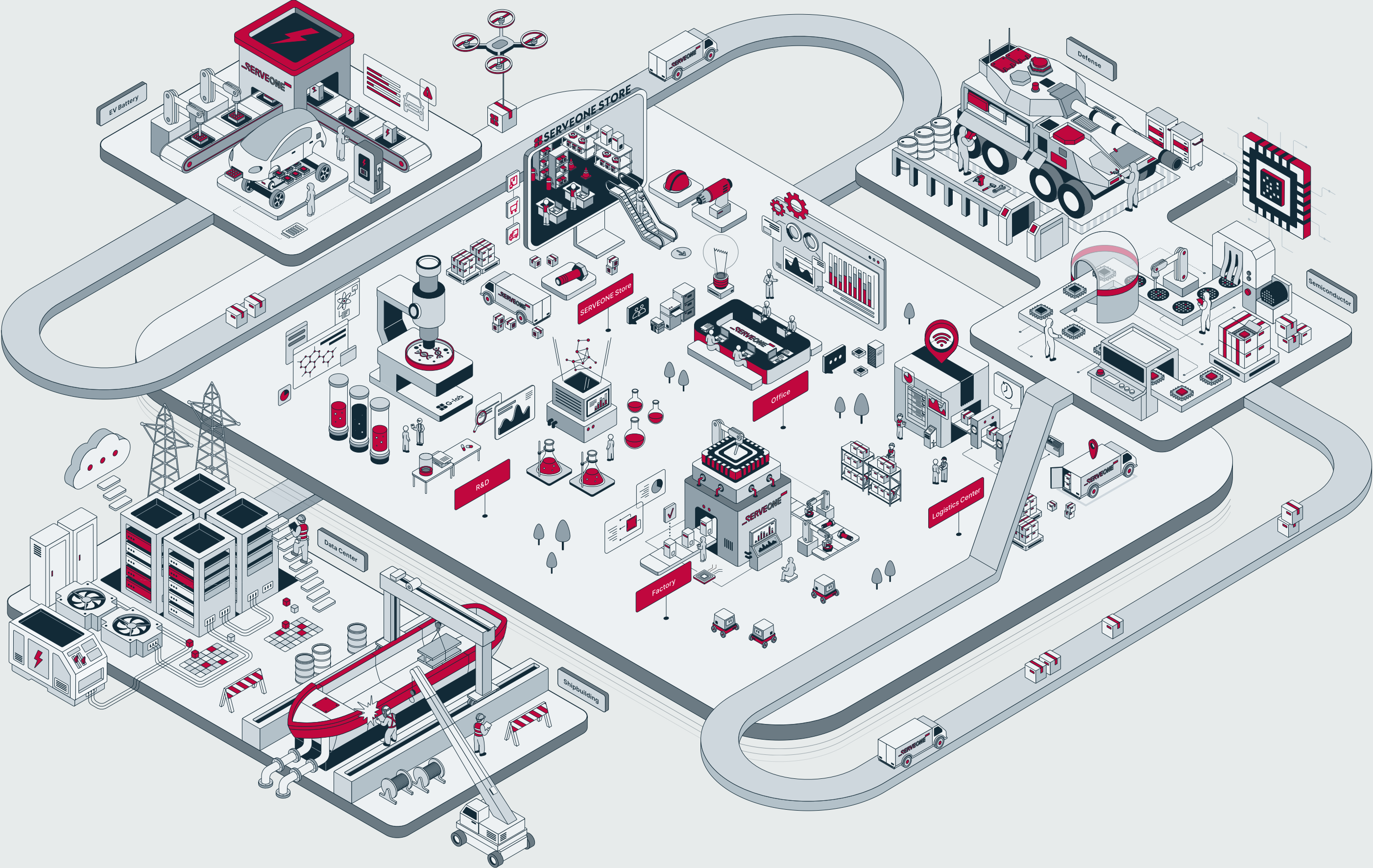
Service

- 14 MRO 서비스
- 16 서비스 효과
- 17 고객사 인터뷰
- 18 서브원 카탈로그
- 19 서브원 플랫폼
- 24 주요 고객사
- 26 국내·외 네트워크

History

- 28 연혁 및 수상

We provide the best procurement solution
for all industries from MRO
to Global SCM Solution and beyond



서브원은 기업 고객의 지속 가능한 구매 경쟁력을 창출하는 글로벌 구매 솔루션 전문기업입니다.

전략적 구매관리 비즈니스(MRO*)는 기업의 소모성 자재 구매부터 관리까지 아우르는 원스톱 솔루션입니다. 다품종 소량 구매라는 비효율적 구조를 체계화해 구매 행정 비용을 절감하고, 프로세스의 효율성과 투명성을 높입니다. 나아가 단순 구매 대행을 넘어 글로벌 공급망관리(SCM) 솔루션과 해외 수출지원까지 서비스 영역을 확장하며, 고객의 공급망 전반을 전략적으로 관리해 운영 효율성과 글로벌 경쟁력을 동시에 강화합니다.

서브원은 1999년 국내 최초로 기업의 구매 효율을 극대화하는 B2B e-Marketplace 를 선보이며 MRO 산업의 새로운 패러다임을 제시했습니다. IT 기반의 구매 시스템과 국제공인 구매 공급관리 전문가(CPSM) 인력을 바탕으로, 현재 국내외 1,500여 개 고객사에 최적화된 구매관리 서비스를 제공하고 있습니다.

2001년에는 업계 최초로 중앙물류 허브센터를 설립했으며, 현재 전국 10개 지역에 걸쳐 업계 최대 규모의 물류 네트워크를 구축·운영하고 있습니다. 2005년에는 국내 동종업계 최초로 중국에 진출해 난징·광저우에 법인과 물류센터를 설립하고, 텐진·엔타이 등 주요 거점에 분공사를 운영하며 현지 맞춤형 서비스를 제공하고 있습니다.

이후 2014년 베트남 법인 설립을 기점으로 인도네시아, 유럽, 미국, 캐나다, 인도 등으로 네트워크를 넓히며, 전 세계 고객을 대상으로 전략적 구매관리 서비스를 지속 확장해 나가고 있습니다.

*MRO: Maintenance(유지), Repair(보수), Operation(운영)

기업 개요 Company Overview

사업개시

1999년

전체 임직원

1,270여명

매출

58,400억 원

고객사

1,500여 개사

취급상품

100만여 종

협력사

42,000여 개사

해외법인

89개국 9개 법인

CPSM 취득인원

290여명

- 중국: 난징, 광저우 법인
- 베트남 법인
- 인도네시아 법인
- 유럽: 폴란드, 헝가리 법인
- 미국 법인
- 캐나다 법인
- 인도 법인

CPSM
국제공인 구매 공급관리 전문가

글로벌 물류 인프라

29개소

- 국내 10개
(파주, 평택, 오창, 익산, 광주,
구미, 창원, 울산, 여수, 거제)
- 해외 19개

SERVEONE
in Numbers

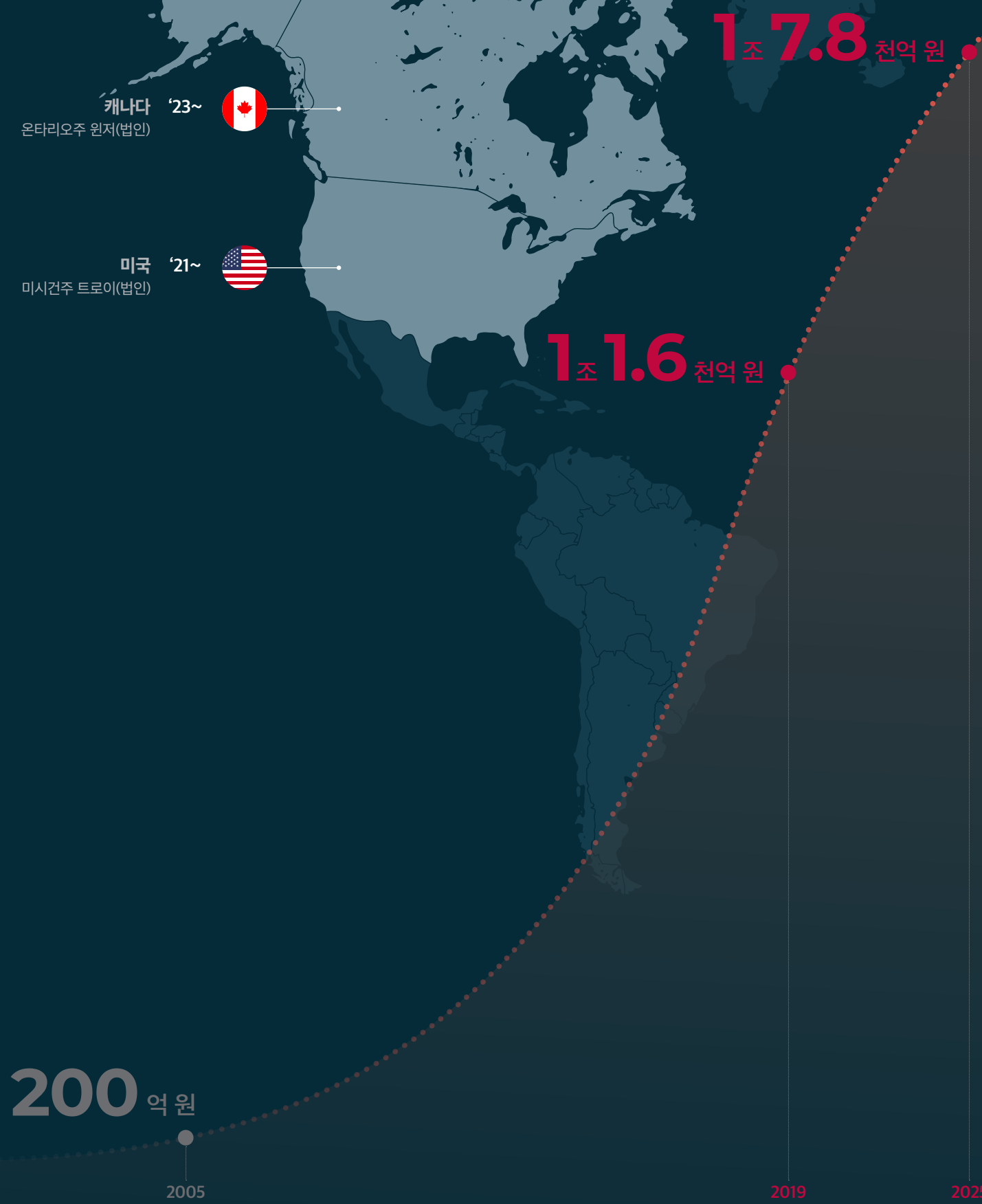
Global Network



- 중국**
- '05 난징 법인 설립
 - '07 난징 HUB 구축
광저우 분공사 Open
 - '09 엔타이 분공사 Open
 - '11 ERP 도입(회계)
 - '12 장쑤성(Jiangsu) 우수기업 선정
 - '13 난징 HUB 신축
 - '14 광저우 법인 설립, 텐진 HUB 구축
 - '15 광저우 HUB 구축
 - '17 MRO 표준프로세스 시스템 구축 (GSI)
 - '18 후이저우 HUB Open
 - '20 샤먼 HUB Open
 - '21 중국 연매출 KRW 1조원 돌파
 - '24 2023 난징 개발구 경제통계 선진기업

- 베트남**
- '14 베트남 법인 설립
LG전자 공급 시작
 - '16 LG디스플레이 공급 시작
 - '17 LG이노텍 공급 시작
LG 1차 협력사 공급 시작
 - '19 하이퐁 HUB 구축
호찌민 지사 설립
 - '24 하이퐁시 우수기업 선정
 - '25 하이퐁시 공로상 수여

- 폴란드**
- '19 유럽 폴란드 법인 설립(브로츠와프)
- 인도네시아**
- '20 인도네시아 법인 설립(찌비롱)
 - '26 인도네시아 법인 이전(자카르타)
- 미국**
- '21 미국 법인 설립(미시건주 트로이)
- 헝가리**
- '22 헝가리 법인 설립(부다페스트)
- 캐나다**
- '23 캐나다 법인 설립(온타리오주 원저)
- 인도**
- '26 인도 법인 설립(첸나이)



Global Business

서브원 해외법인인 중국, 베트남, 인도네시아를 비롯해 유럽, 미국, 캐나다까지 글로벌 비즈니스를 확대해 나가고 있습니다.

사업 소개

중국

China

서브원은 업계 최초로 해외 시장을 개척하며 글로벌 MRO 솔루션 기업으로 성장하고 있습니다.

그 출발점인 중국에서는 2005년 난징에 ‘서브원(난징) 유한공사’를, 2014년 광저우에 ‘서브원(광저우) 유한공사’를 설립하며 시장에 본격 진출했습니다. 현재는 베이징·옌타이에 분공사를 운영하며, 중국 내 4대 핵심 거점을 기반으로 구매관리 서비스를 지속 확대하고 있습니다.

특히 2013년 난징에 5,500평(약 18,182㎡) 규모의 물류 허브를 확장 개소한 데 이어, 2015년 광저우에도 대규모 물류 허브를 설립하는 등 중국 내 총 7개 물류 거점을 통해 효율적이고 안정적인 공급망을 운영하고 있습니다.

또한 국제공인 구매 공급관리 전문가(CPSM)와 현지 전문 인력의 차별화된 구매관리 서비스로 고객의 구매 경쟁력을 높이고 있으며, 한국계·다국적 기업은 물론 중국 현지 고객사를 대상으로 영업활동을 적극 확대하고 있습니다.

임직원 수 및 매출액

중국 법인 매출 법인: 난징, 광저우/분공사: 옌타이, 베이징 1조 587억 원	구매 전문가 CPSM 취득자(국제공인 구매 공급관리 전문가) 35명
고객사 100여 개사	임직원 수 현재인 포함 270여 명

주요 고객사

중국 난징/광저우 법인은 LG그룹을 비롯해 존슨앤존슨, Mars 등 중국 내 100여 개의 기업들을 대상으로 차별화된 MRO 구매관리 서비스를 제공하고 있습니다.

전자/기계	자동차	화학	식품/제약/기타
    	   	   	   

베트남

Vietnam

서브원은 2014년 베트남 하이퐁(Hai Phong)에 현지법인을 설립했습니다.

베트남 법인은 글로벌 통합 구매관리 서비스를 통해 현지 및 글로벌 기업 고객의 구매 비용 절감과 관리 효율을 극대화하고 있습니다.

현재 LG그룹 계열사를 비롯해 효성, HD현대중공업, DRB, 이멕스팜, 대영전자, 현대알루코, LS전선, 코오롱 등 70여 개 고객사와 거래하고 있으며, 2015년 약 100억 원이던 매출이 2025년 3,580여억 원으로 성장하며 지속적인 상승세를 이어가고 있습니다.

2019년에는 호찌민(Ho Chi Minh) 지사를 설립해 남부 지역(동나이·붕따우 등)의 주요 제조 고객을 대상으로 구매 아웃소싱 서비스를 확대하며 안정적인 성장 기반을 구축했습니다.

북부 지역에서는 박닌·흥옌·타이응우옌 등으로 LG 외 고객사까지 서비스 범위를 넓혔으며, 현지 및 한국계 기업(Devyt, 베어로보틱스 등)과의 전략적 제휴(MOU)를 통해 사업 다각화와 현지 시장 선점을 가속화하고 있습니다.

임직원 수 및 매출액

베트남 법인 매출 법인: 하이퐁/지사: 호찌민 3,583억 원	구매 전문가 CPSM 취득자(국제공인 구매 공급관리 전문가) 8명
고객사 70여 개사	임직원 수 현재인 포함 140여 명

주요 고객사

베트남 법인은 현재 약 70여 개의 기업에 MRO 구매관리 서비스를 제공하고 있습니다.

하노이 Ha Noi	하이퐁 Hai Phong	호찌민 Ho Chi Minh	빈롱 Vinh Long	칸호아 Khanh Hoa
      	         하이즈영 Hai Duong 	    흥옌 Hung Yen 	  빈즈영 Binh Duong  타이응우옌 Thai Nguyen 	 붕따우 Vung Tau 

인도네시아

Indonesia

서브원은 2020년 인도네시아 짜비둥(Cibitung)에 현지법인을 설립했습니다. 2021년 2월 LG전자 TV사업부의 MRO 구매관리를 시작으로 사업을 본격화했으며, 2025년에는 매출액 810 여억 원을 달성했습니다.

2026년에는 법인 사무실을 자카르타(Jakarta)로 이전하고, HLI Green Power, KCC GLASS, KT&G 등 한국계 대기업과 YUPI 등 현지 고객사로 구매 아웃소싱 서비스를 확대하고 있습니다. 향후 전기차(EV) 등 첨단 산업과 YUPI와 같은 F&B(식음료) 분야 현지 기업으로 서비스 범위를 더욱 넓혀 나갈 계획입니다.

임직원 수 및 매출액

인도네시아 법인 매출 법인: 자카르타	814 억 원	구매 전문가 CPSM 취득자(국제공인 구매 공급관리 전문가)	4 명
고객사	30 여 개사	임직원 수 현재인 포함	60 여 명

주요 고객사

인도네시아 법인은 2021년 LG전자 거래 시작으로 한국의 대기업(KCC, HLI(LGES 현대차 합작), CJ, KT&G 등) 거래 중이며, 최근 로컬기업 YUPI에 원부자재 영역까지 제공하고 있습니다.



북미(미국, 캐나다)

North America

서브원은 2021년 미국 미시간주 트로이에 법인을 설립한 이후, 2023년 캐나다 온타리오주 윈저까지 사업 영역을 확장하며 북미 시장에 본격 진출했습니다. 2026년 현재, 미국 미시간·오하이오·테네시·조지아·애리조나와 캐나다 온타리오 등 북미 주요 제조 벨트에서 총 11개의 물류 허브 및 사무소를 운영하고 있습니다. 이를 기반으로 LG, SK, 현대차, GM, 포드, 스텔란티스, 혼다 등 EV 배터리 및 완성차 기업과 한화큐셀 등 첨단소재 기업을 대상으로 MRO 구매 서비스는 물론, 물류 운영 및 유희자산관리 솔루션까지 종합적으로 제공하고 있습니다.

특히 2025년에는 유희자산관리(Idle Asset Management) 솔루션을 통해 3,000여 대 규모의 고객 유희 생산설비를 관리하며 운영 효율화를 지원했습니다. 또한 최근에는 전기차 배터리 설비의 유희 자산을 활용한 ‘EV 하베스트(Spare Parts Harvesting)’ 프로그램을 도입해, 부품의 재활용과 재사용을 지원하는 순환형 운영 모델을 확대하고 있습니다.

임직원 수 및 매출액

북미 매출 미국법인, 캐나다법인(25년도) 법인: 미국-미시간주 트로이 캐나다-온타리오주 윈저	1,682 억 원	구매 전문가 CPSM 취득자(국제공인 구매 공급관리 전문가)	13 명
고객사	30 여 개사	임직원 수 현재인 포함	70 여 명

주요 고객사

북미 법인은 EV 배터리, 자동차, 태양광, 전자 기업 대상으로 MRO / 물류재고관리 / 유희설비관리 솔루션을 제공하고 있습니다.



폴란드

Poland

서브원은 2019년 유럽 물류의 핵심 거점인 폴란드 브로츠와프(Wroclaw)에 첫 유럽 법인을 설립했습니다.

폴란드 법인은 EV 배터리 산업에 특화된 MRO 구매 역량을 기반으로, LG에너지솔루션을 비롯해 VERKOR, AESC 등 유럽 주요 배터리 제조사와 SK넥실리스 등 배터리 소재 기업까지 고객 기반을 확대하고 있습니다.

아울러 자동차(현대모비스, 포스코모빌리티), 전자·화학(LG화학, LG전자, LG이노텍, 삼성전자), 철강(아주스틸) 등 다양한 산업군으로 고객 포트폴리오를 확장하고 있으며, 업종별 특성을 반영한 맞춤형 구매 솔루션을 제공하고 있습니다.

임직원 수 및 매출액

폴란드 법인 매출 법인: 브로츠와프	932 억 원	구매 전문가 CPSM 취득자(국제공인 구매 공급관리 전문가)	4 명
고객사	30 여 개사	임직원 수 현재인 포함	40 여 명

주요 고객사

폴란드를 기반으로 프랑스, 영국, 독일, 체코 등 유럽 전역의 다양한 산업군 고객사로 사업을 확대하고 있습니다.



헝가리

Hungary

서브원은 2022년 유럽 내 두 번째 거점으로 헝가리 부다페스트(Budapest)에 법인을 설립했습니다.

헝가리 법인은 MRO 구매 역량을 기반으로 자동차(한국타이어, 현대모비스 등)와 EV 배터리 및 배터리 소재(CATL, EVE Energy, EcoPro, Soulbrain 등) 산업으로 고객 기반을 확대하고 있습니다.

아울러 식품·바이오·화학(CJ푸드, 삼양바이오팜, 삼양EP, 롯데케미칼) 등 다양한 산업군으로 고객 포트폴리오를 확장하고 있으며, 업종별 특성을 반영한 맞춤형 구매 솔루션을 제공하고 있습니다.

임직원 수 및 매출액

헝가리 법인 매출 법인: 부다페스트	191 억 원	구매 전문가 CPSM 취득자(국제공인 구매 공급관리 전문가)	4 명
고객사	20 여 개사	임직원 수 현재인 포함	20 여 명

주요 고객사

헝가리를 기반으로 슬로바키아, 오스트리아 등 인접 국가의 다양한 산업군 고객사로 사업을 확대하고 있습니다.

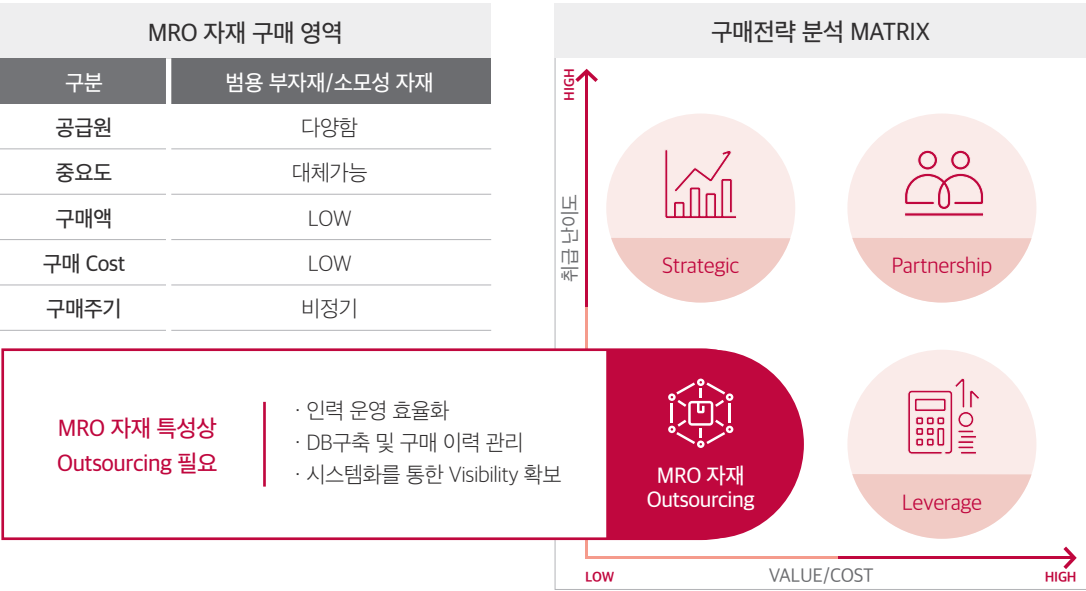


MRO Service

고객사의 업무 효율성 증대, 구매 투명성, 원가절감을 제공하는
전략적 구매관리 서비스입니다.

MRO 구매 영역

기업의 구매 운영에 비효율이 발생하는 多품종, 소량, 多빈도 구매의 소모성자재 및 범용부자재가 구매 대상입니다.



경영 활동에 필요한 소모성 자재

	공장 소모품	베어링/볼트/수공구/펌프/밸브/필터/퓨즈/센서/릴레이/화공약품
	설비·보수 자재	안전보호구/건축/MRO 자재/미화용품/시설 자재/각종 제작물
	연구/시험 자재	연구용 시약/초자/실험 소모품/실험 측정 장비
	포장재	골판지/칼라박스/파렛트/백/필름/비닐/에어캡/테이프/밴드
	사무실, 매장 소모품	사무 가구/객장 집기/전자제품/AV 기기/비닐/랙/매대/Pos기/유니폼(근무복)
	판촉물	고객 사은품(주방, 가전, IT용품 외)/커스텀 제작품/인쇄물·POP물/명절 선물세트

MRO 서비스 개요

MRO 구매관리 서비스란 개별기업이 충분한 구매력을 확보하기 어려운 자재 품목을 서브원이 통합구매하여 고객사의 업무 효율성 증대, 원가 절감, 구매 투명성 제고의 가치를 제공하는 사업입니다.



서비스 제공가치

많은 기업 고객들이 서브원의 MRO 자재 구매 및 컨설팅, 체계적인 관리를 통해 업무 효율화와 구매 투명성, 원가 절감의 효과를 기대할 수 있습니다.

업무 효율화  글로벌 구매 프로세스 개선으로 업무의 효율성이 높아집니다. 최고의 구매 전문성을 보유한 각 품목별 구매 전문가들이 전략적 구매 컨설팅, 구매 시스템의 연계/구축, Item 표준화 등 기업 고객의 불필요한 구매 단계와 시간을 줄여 경영효율을 높입니다.	구매 투명성  온라인 기반의 공정하고 투명한 거래가 가능합니다. 입찰, 발주, 검수, 납품, 정산 등의 모든 과정을 고객과 협력사가 모니터링할 수 있으며, 나아가 투명한 구매를 가능하게 합니다.	원가 절감  '통합구매' 효과로 구매비용이 절감됩니다. 통합구매로 구매물량이 커지면 전체 비용을 절감할 수 있으며 일반적으로 개별 구매보다 10% 내외의 비용절감 효과를 얻을 수 있습니다.
--	---	--

Service Effect

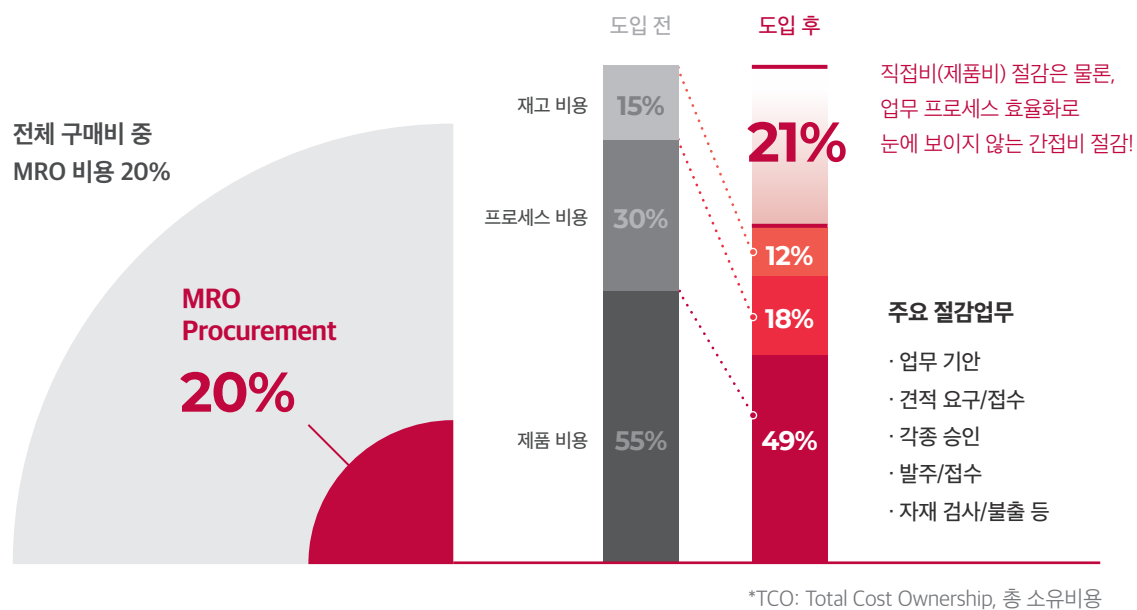
아시아 No.1 서브원의 전략적 구매솔루션을 통해 구매 업무 프로세스 효율화, 거래 투명성, 원가 절감을 동시에 해결할 수 있습니다.

핵심 Point 1

TCO Reduction

MRO 자재의 Total Outsourcing Service를 통해 효율적인 관리가 가능합니다.

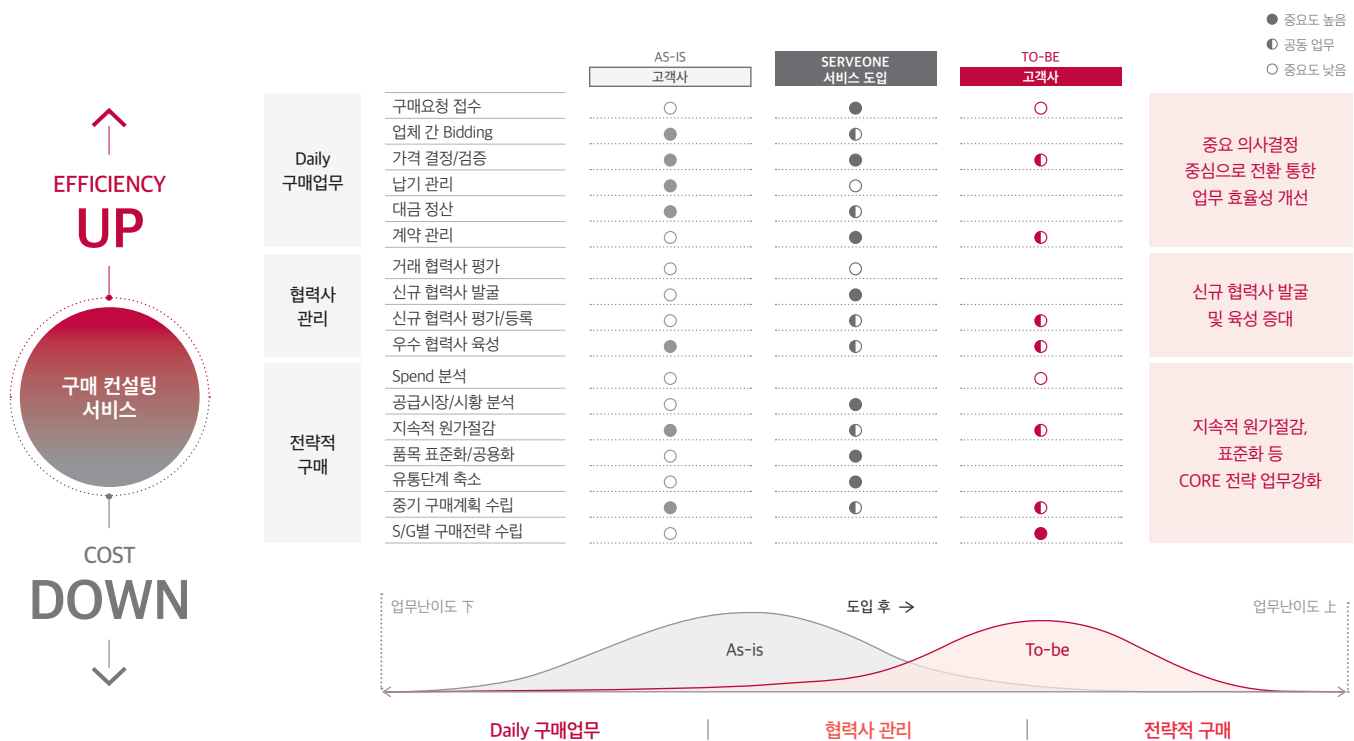
TCO* 관점에서 직·간접 구매비용 절감 효과를 제공하며, 단순 자재 공급을 넘어 글로벌 공급망관리(SCM) 솔루션과 해외 수출지원까지 비즈니스 영역을 확대하고 있습니다.



핵심 Point 2

Efficiency

업무표준화 역량을 바탕으로 소싱에서 정산까지 효율적인 프로세스를 구축하고 업무를 대행함으로써 고객은 비핵심 업무에 소요되는 리소스를 줄이고, 핵심 역량에 집중할 수 있는 환경을 확보할 수 있습니다.



Client Interview

서브원은 지난 20여 년간 수많은 고객사로부터 구매 전문성을 인정 받았습니다.

MRO 구매관리 서비스 도입 이후 변화는 무엇인가요?

HYUNDAI · KM 구매담당자

핵심 업무에 집중할 수 있는 업무 환경으로의 변화

기존에는 구매 부서가 견적 업무만 담당하고, 납기 및 배송 관리 등 후속 절차는 각 현업 부서에서 직접 처리해야 했기 때문에, 업무 프로세스의 비효율성과 이에 따른 불만이 많았습니다. 그러나 서브원 도입 후, 견적 요청부터 납기 확인, 정산에 이르기까지 MRO 품목에 대하여 주요 구매 프로세스가 서브원으로 이관되면서 단순/반복적인 업무가 크게 감소하였습니다. 특히, 현업 부서는 서브원을 통해 통합적으로 발주를 관리할 수 있게 되었고, 그 결과 본연의 핵심 업무에 더욱 집중할 수 있는 업무 환경이 마련되었습니다.

든든한 파트너, 서브원의 현장 중심 제안 활동

서브원은 폭넓은 취급 품목 및 다양한 협력사 Pool을 보유 및 현장 중심으로 영업 활동을 해주고 있어 구매부서와 현장을 유기적으로 연결하는 든든한 가교 역할을 수행하고 있습니다. 특히, 대체 상품 제안, 신제품 소개, 샘플 제공 등 현장의 VoC를 듣기 위하여 많은 노력을 하고 있습니다. 이러한 맞춤형 지원 덕분에 현장에서는 필요한 제품을 신속하게 확보할 수 있는 공급망의 안전성을 확보하여 현장 만족도가 매우 높습니다.

서브원 도입으로 오비맥주의 업무 방식은 어떻게 달라졌나요?

OB 오비맥주 구매담당자

오비맥주와 서브원은 2014년부터 10년 이상 신뢰를 바탕으로 협업을 이어오고 있으며, 서브원은 단순한 자재 공급을 넘어 고객사의 업무 효율 향상을 위한 프로세스 개선에 지속적으로 기여해왔습니다. 최근 오프라인 중심의 구매 방식을 '서브원 온라인 구매시스템'으로 전환하여 주문자의 직접 발주/배송 리드타임 단축/업무 로그 감소 등 실질적인 운영 개선 성과를 함께 만들어가고 있습니다.

서브원과 거래한 이후, 어떤 부분에서 업무가 편해졌나요?

3M 구매담당자

업체 소싱에 대한 시간 절약, 시스템을 통한 관리(단가/배송/AS 등) 및 일원화된 Contact Point로 의사소통으로 인한 불필요한 시간, 업무 소요 등이 제거되었습니다. 또한 서브원과의 거래를 통해 다양한 벤더 Pool을 가져갈 수 있습니다.

투명한 구매는 기업에 어떠한 가치를 제공하나요?

LG Electronics 구매담당자

현업의 수많은 Needs와 Process 등을 구매담당자가 전부 알 수 없고, 이러한 것들로 인한 지금 대응 등의 사유로 공급채널이 많아지는 것을 컨트롤하기 힘든 것이 사실입니다. 서브원의 구매관리 서비스를 도입 후 이러한 공급채널 일원화의 문제가 해결되었고, 덕분에 일물일가 실현 및 Volume 확보를 통한 비용 절감을 확인할 수 있었습니다.

SERVEONE Catalog

서브원 카탈로그는 단가·납기·업무 기준을 사전에 정의하여,
효율적이고 통제 가능한 구매 체계를 구축합니다.

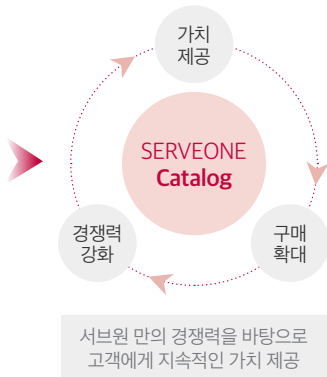
서브원은 다년간 축적한 데이터와 노하우를 바탕으로 서브원 카탈로그를 구성하였으며,
이를 통해 확보한 경쟁력을 바탕으로 고객에게 가치를 제공하는 선순환 구조를 만들고자 합니다.

1 경쟁력 있는 카탈로그 상품 추천

- ☑ 서브원의 누적된 주요 Data 및 시장환경을 고려한 상품 큐레이션
- ☑ 다양한 카탈로그 상품 중 필요한 상품을 검색하여 효율적으로 구매 가능

2 가격 경쟁력 강화를 위한 체계 구축

- ☑ 카탈로그 상품으로 물량 통합에 따른 가격 절감 기회 발굴
- ☑ 지속적인 시장가 모니터링을 통해 카탈로그 상품 가격 최신성과 신뢰 확보



제공 가치



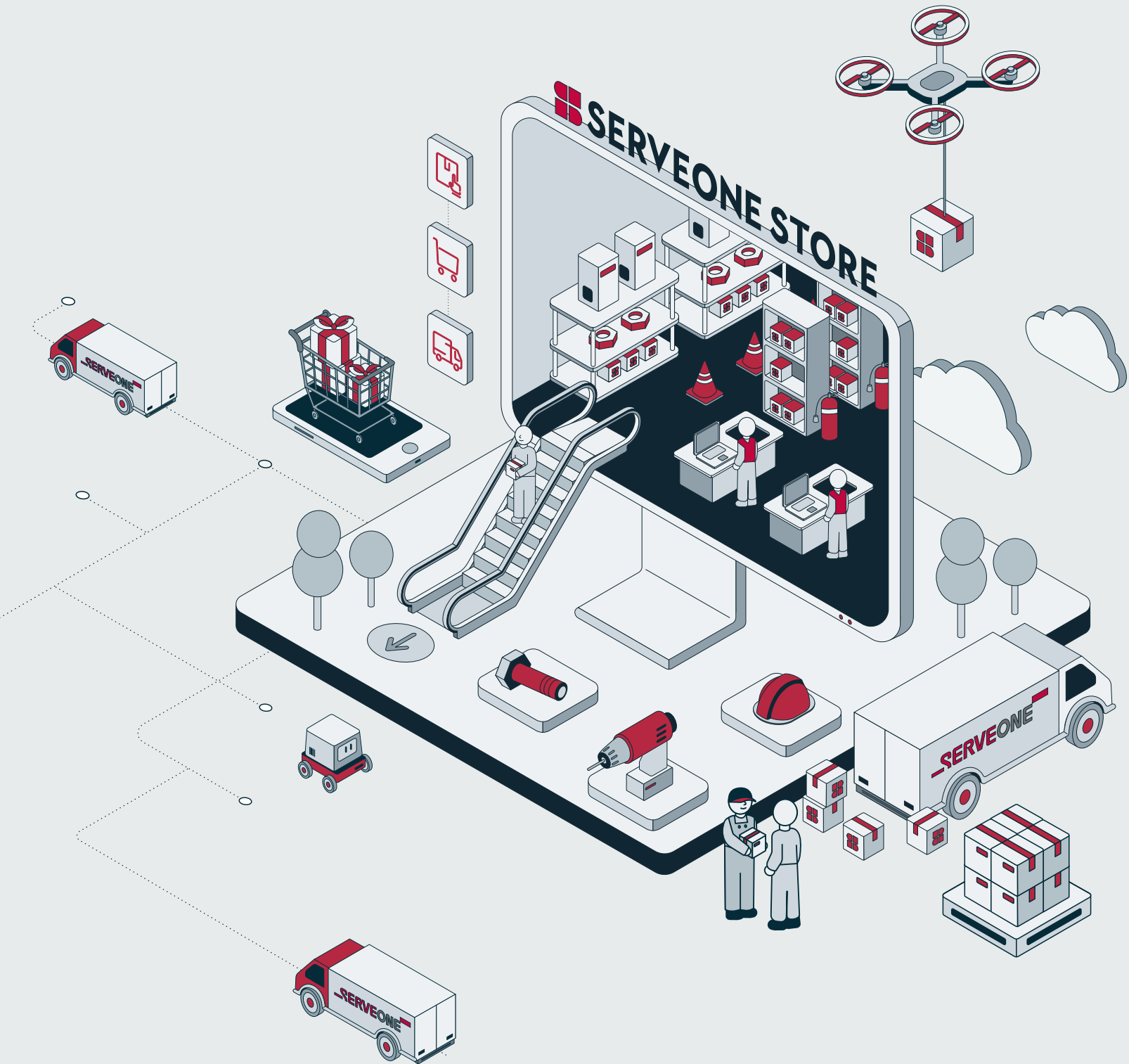
대표 상품

표준 상품 구축하고, 유사상품 통합 및 수요 집중을 통해서 단가 경쟁력을 확보합니다.

오피스용품	안전용품	실험기자재	산업용장갑	포장용품	생산/기계	공기구	유공압
마우스/키보드	방진마스크	현미경	면장갑	스트레치필름	지게차 안전장치	절단석/연마석	공압피팅
복사용지	방독마스크	측정기/부품	코팅장갑	OPP/마스킹테이프	베어링	바이스/다이스	배관자재
파일/바인더	보안경	실험소모품	니트릴/라텍스장갑	절연테이프	볼트	렌치/스패너	공조필터
코팅필름	귀마개	실험 여과장비	절연장갑	바코드리본/라벨	너트	그라인더	액체필터
PC케이블	안전화	온/습도계	내화확장갑	단프라박스	와셔	사포	

SERVEONE Platform

서브원은 20여 년간 축적된 구매 데이터와 산업자재 전문성을 바탕으로
대기업 뿐만 아니라 중소 및 개인사업자 고객을 위한 특화된 전문몰을 운영하고 있습니다.



SERVEONE Platform

- SERVEONE STORE
- G-lab
- OFFICE DEPOT

SERVEONE STORE

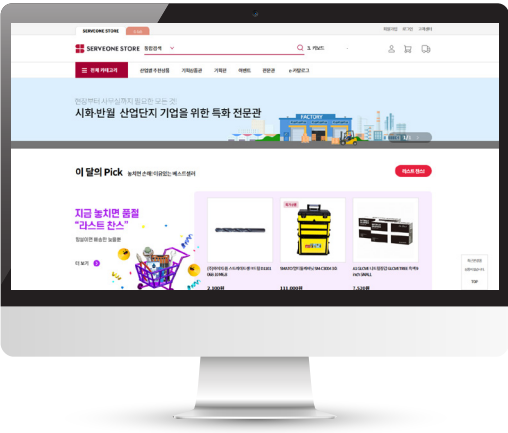
글로벌 산업자재 유통 전문 Mall

개요



서브원스토어

서브원스토어는 서브원이 B2B 분야 구매·유통 전문성과 빅데이터 기술로 만든 산업자재 유통 전문몰로 가장 경쟁력 있는 상품을 엄선하여 고객 여정에 맞춘 최적의 서비스를 제공합니다. 또한 중소·개인사업자를 대상으로 구매 서비스를 제공하는 특화 전문관을 통해 서비스 대상을 확대하고 있습니다.



store.serveone.co.kr

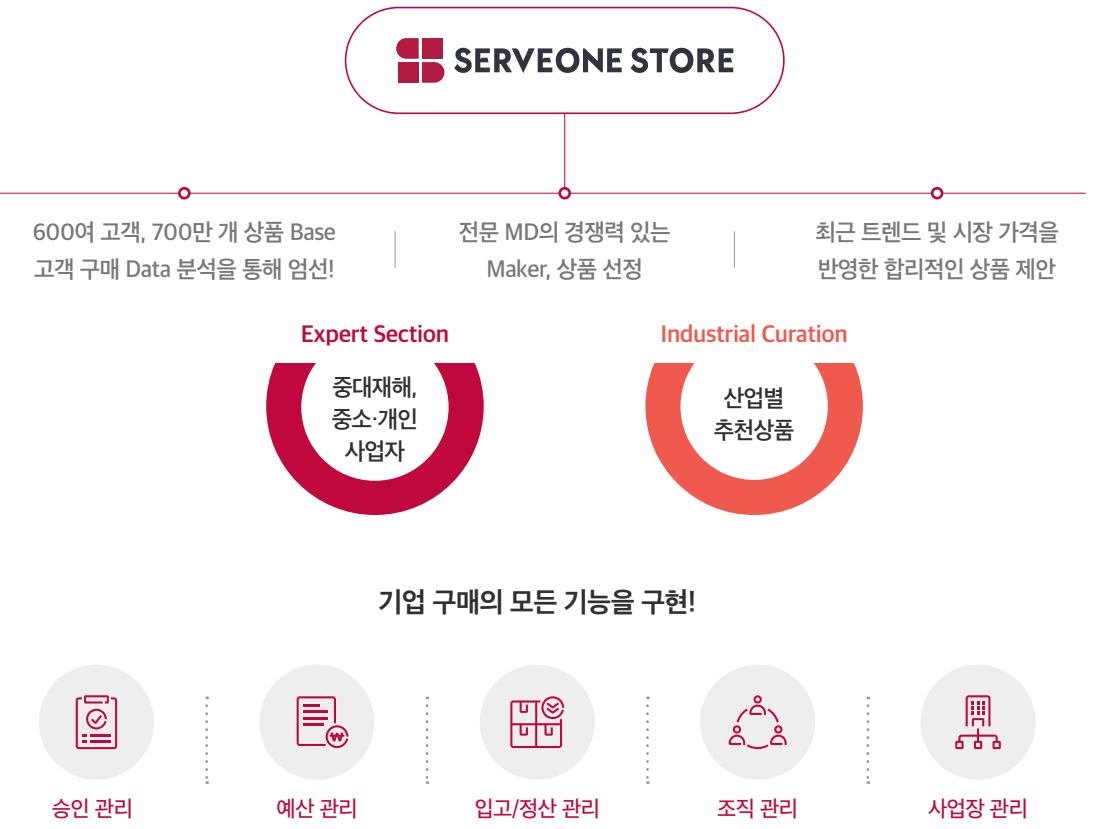
15개 필수 산업자재 카테고리 상품 보유

환경/청소·포장/저장·소방/안전·사무용품·사무자동화·공기구·전기전자부품 및 제품·화학·생산/운반·유공압·건설/설비보수·동력기기·기계요소·실험/측정

제공 서비스

최신 산업 트렌드를 반영한 차별화된 상품 큐레이션과 기업 구매 담당자의 업무 효율성을 높이기 위한 B2B 구매 편의 기능을 제공합니다.

시장 트렌드와 구매 데이터를 기반으로 한 산업 분야별 추천 상품!



개요

R&D전문물 G-lab은 제약/바이오/화학 업계를 비롯 모든 연구소 R&D에 필요로 하는 시약, 소모품, 분석장비 등 실험 전문 상품을 서브원 구매전문조직 및 Know-How를 통해 경쟁력 있는 가격으로 제공합니다.



G-lab

판매 ITEM

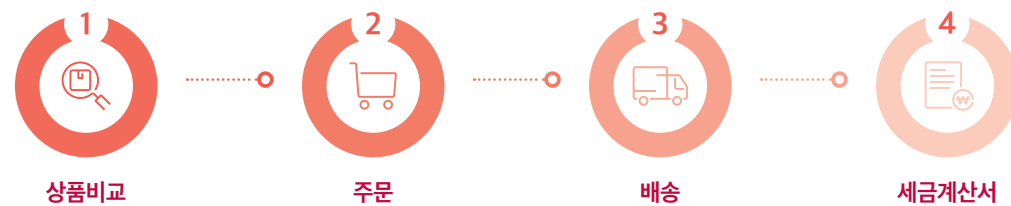
glab.serveone.co.kr

시약	바이오	실험 소모품	실험 가구
분석장비	광학기기	계측기	기초장비

제공 서비스

하나의 쇼핑물에서 590만 개 이상의 상품 정보 확인/주문/정산까지 One-Stop 관리 가능한 시스템입니다. 또한, 화학물질관리시스템(CMS)을 기반으로 각종 화학 물질 규제 관리 및 법규 대응에 용이합니다.

One-Stop Online System



화학물질관리시스템

상시 제공 정보 | 유해화학물질정보·MSDS파일·시약정보요약서·산안법/위안법 상세 규제정보·전안법/위해우려제품 인증정보

MSDS

SAFETY DATA SHEET
according to Regulation (EC) No. 1907/2006
Catalogue No. 103053
N,N-Dimethylformamide for analysis EMSURE ACS ISO Reag. Ph. Eur.

2.2 Label elements
Labelling (REGULATION (EC) No 1272/2008)
Phazard pictograms

인증정보

인증기준 한국화학물질시험인증기준(KCI)
인증번호 A07517-12001C
인증일자 20160509
인증사명 한국화학물질시험인증연구원

개요



오피스디포

오피스디포는 문구/사무용품뿐 아니라 기업에 필요한 모든 상품과 서비스를 제공함으로써 고객들의 업무 효율성과 생산성을 증대시키는 Value를 제공하고 있습니다.

오피스디포

설립연도 1998 년 12월(사업운영 23년)	전국매장 189 개	매출 1,741 억 원
업계 최대 규모 물류센터 보유	전체 규모 3,915 평	오출하율 0.1% 이하 출하성공률 99.5% 이상
사업영역 법인사업, 직영사업, 가맹사업, 플랫폼 운영	영업현황 재고관리, 출하관리, 고객지원, 검수관리, AS반품관리	취급상품 30,000 종 배송차량 70 여 대

업계 최대 직영점 19개 운영

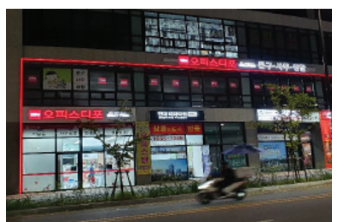
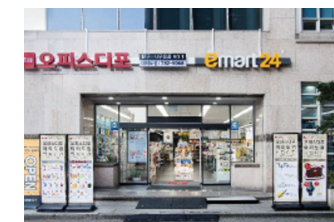
- 서울, 경기, 부산 등 주요 지역 직영점 운영
- 업계 최대 19개 직영점 보유
- 긴급배송, 카피센터 서비스 제공

업계 브랜드 인지도 1위

- 매일경제 100대 프랜차이즈 12년 연속 수상
- 대한민국 퍼스트브랜드 사무용품전문점 9년 연속 수상

업계 최대 규모 물류센터 운영 중

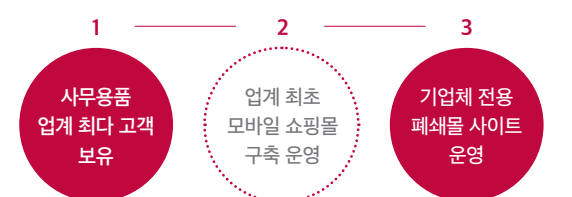
- 업계 최대 물류센터 운영
- 전문적인 물류 및 상품 공급 시스템 보유



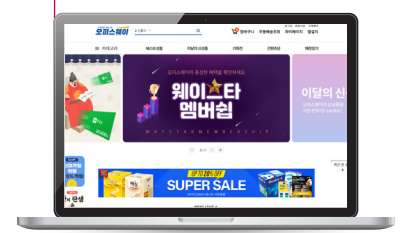
온라인 쇼핑물 운영

오피스디포/오피스웨이 B2C 온라인몰과 B2B 기업 폐쇄몰, 도매전용 쇼핑몰인 Office Outlet을 함께 운영하고 있습니다.

B2C 온라인몰



B2B 기업 폐쇄몰



Main Clients

SERVEONE은 국내외 우수 기업들과 거래하고 있으며, 다양한 경험을 기반으로 최고의 서비스 및 원가절감을 실현해 나가고 있습니다.



전자 | 기계 | 금속



자동차 | EV배터리



기계 | 건설 | 철강



화학



LocknLock

식품 | 제약

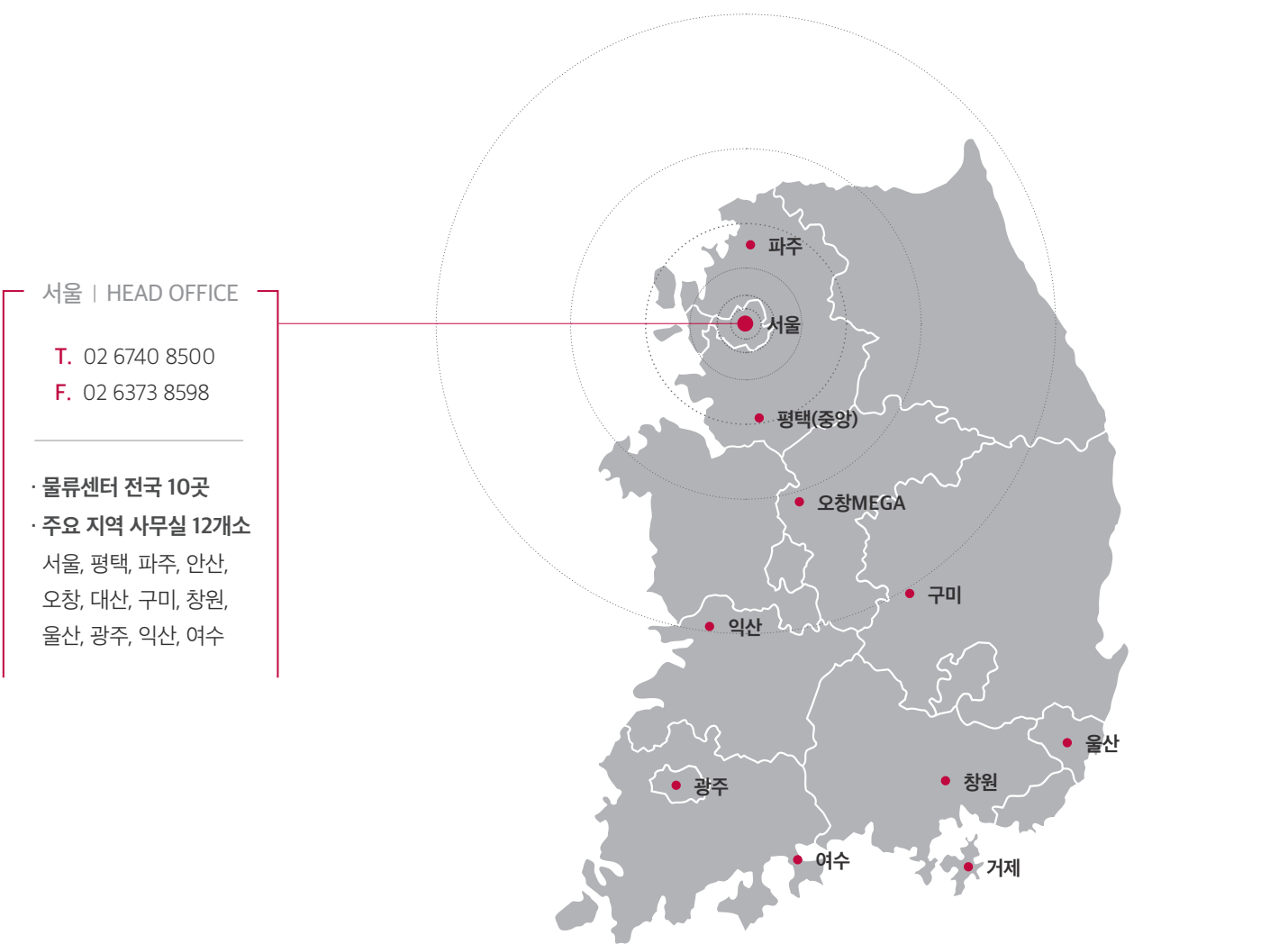


유통 | 서비스 | 교육



SERVEONE Network

국내 네트워크



광화문(본사) 서울특별시 종로구 새문안로 76 콘코디언 6~8, 10층 서브원	구미 경상북도 구미시 1공단로6길 37 (주)서브원 구미HUB
파주 경기도 파주시 신촌로 59 (주)서브원 파주HUB	여수 전라남도 여수시 중흥1로 20 (주)서브원 여수HUB
평택(중앙) 경기도 평택시 진위면 진위2산단로 45 (주)서브원 중앙HUB	창원 경상남도 창원시 의창구 창원대로 474 (주)서브원 창원HUB
오창(MEGA) 충북 청주시 청원구 오창읍 두릉유리로 688 (주)서브원 오창 메가HUB	울산 울산광역시 북구 매곡산업3길 17 (주)서브원 울산HUB
익산 전라북도 익산시 석암로3길 85 (주)서브원 익산HUB	광주 광주광역시 북구 삼소로 266 (주)서브원 광주HUB
	거제 경남 거제시 덕포5길 20 (주)서브원 거제HUB

해외 네트워크



· 글로벌 8개국 9개 법인 설립	· 해외 물류 네트워크 운영
HUB · 중국 - 난징, 광저우 · 베트남 - 하이퐁	물류센터 · 중국 - 옌타이, 남경빈강, 톈진, 후이저우, 샤먼 · 인도네시아 - 찌까랑 · 인도 - 스리시티 · 폴란드 - 브로츠와프 · 헝가리 - 부다페스트
	· 미국 - 미시건주 홀란드, 조지아주 사바나, 오하이오주 스톤, 콜럼버스, 테네시주 레버넌, 포틀랜드, 애리조나주 쿼크릭 · 캐나다 - 온타리오주 윈저

History & Award

연혁 2010-2026



2010

- 01 창원 HUB 신축
MRO 업계 최초 ERP 도입

2011

- 08 구미 HUB 신축/이전
10 파주 HUB 신축

2013

- 04 중국 난징 HUB 신축
12 청주 HUB 신축/이전

2014

- 03 중국 광저우 법인 설립
06 베트남 법인 설립

2015

- 04 중국 광저우 HUB 구축

2016

- 12 평택 중앙 HUB 신축



2018

- 02 마곡 강서사옥으로 이전
09 베트남 호찌민 지사 설립
12 (주)서브원 신설법인 설립
(구. 서브원/서브원 - S&I CORP. 분할)

2019

- 01 유럽(폴란드) 법인 설립
02 베트남 하이퐁 HUB 구축

2020

- 01 광화문 콘코디언빌딩으로 사옥 이전
02 포장기술연구소 오픈
07 여수 HUB 신축
11 인도네시아법인 설립

2021

- 03 통합운영센터 오픈
06 한국해비타트 사회공헌 협약식 체결
08 미국(미시건주 트로이)법인 설립

2022

- 02 유럽(헝가리) 법인 설립
(주)오피스디포 코리아 인수
10 산업재 유통 전문몰 '서브원 스토어' 오픈

2023

- 06 (주)비아다빈치 인수
08 캐나다 법인 설립
11 오창 MEGA HUB 오픈

2026

- 02 인도 법인 설립



수상 1999-2024

6월
산업통상자원부 주관
제1회 우수 사이버 Mall 상(B2B) 수상

8월
한국능률협회 주관 E마켓
플레이스 부문 2년 연속 1위 선정

12월
5억 불 수출의 탑 수상

11월
IDC Future Enterprise Awards 2024
Best in Future of Work 부문 수상

1999

2003

2004

2007

2012

2015

2019

2021

2024

8월
한국능률협회 주관
인터넷 파워기업 1위 선정

10월
산업자원부 주관 대한민국
E-비즈니스 대상 대통령상 수상

9월
중국 장쑤성(JIANGSU)
우수기업 선정

11월
조선일보 주관 2019 코리아
뉴 라이프스타일 어워즈 고객가치 부문 최우수상

11월
중국 PSS(Procurement Success Summit)포럼 주관
The Best Procurement Solution Provider 수상
8월
과학기술정보통신부 주관
코리아 빅데이터 어워드 중기부 장관상 수상

서울특별시 종로구 새문안로76 콘코디언 6~8, 10층

대표전화 02-6740-8500 **신규도입문의** 02-6740-8550 **이메일** mroservice@serveone.co.kr



The Sustainable and Leading Procurement Solution Expert
being The Best Partner of Choice